*Bitte immer EHRLICH und ETHISCH korrekt sein beim Verkauf. Wenn das Angebot für den Interessenten nicht passen sollte, verkauft ihm nichts.*

*Wichtig: Jedes Network ist unterschiedlich. Daher muss das Skript immer individuell zum Geschäft und zu der Zielgruppe angepasst werden.*

**Skript:**

:) = leichtes Lächeln während des Sprechens

**START**

Grüß dich, spreche ich da mit \*NAME\*?

(Ja, wer ist denn da?)

Perfekt :) Hier ist der Max Mustermann von \*Firmenname\*. Hi!

(Ihn kurz antworten lassen)

Du hast dich vor kurzem für unseren Marketingplan eingetragen, erinnerst du dich?

(Ja)

Sehr schön haha :), passt es denn grad bei dir?

(ja geht klar)

Okay gut, weiß du denn schon was wir machen beziehungsweise hast du unseren Marketingplan verstanden?

(Ähm ne also so ganz verstanden habe ich den nicht)

🡪 meist kommt ein nein da Marketingpläne oft lang und kompliziert sind. Daher kannst du dort direkt ansetzen und dem Interessenten nun den Marketingplan bzw. das Business erklären.

🡪 Falls Ja super frage den Interessenten einige spezifische Dinge, um zu schauen ob er tatsächlich alles verstanden hat.

Okay alles klar, dann klär ich dich mal kurz auf. Im Grundlegenden nutzen wir qualitative Produkte für unseren Eigenbedarf, die man sonst nicht auf dem Markt kaufen kann, und empfehlen diese weiter falls diese uns gefallen. Für jede erfolgreiche Empfehlung erhalten wir eine Provision. Zusätzlich hat jeder die Möglichkeit sein eigenes Team aufzubauen, so das man auch einfach mit seinen Freunden sich zusammenschließen kann.

🡪 Hier genauer das Geschäftsmodell erklären + Vorteile

*WICHTIG: Erkläre das Geschäftsmodell so, dass es verständlich ist, aber verliere dich nicht in Geschäfts- oder Produktdetails! Menschen kaufen nicht wegen der Details sondern wegen der Chancen und Möglichkeiten die sie bekommen. Daher halte es einfach.*

Ich würde dir jetzt einfach 2-3 Fragen, zu dir und deinen Interessen stellen, um einfach zu schauen ob das ganze auch was für dich ist beziehungsweise um natürlich auch zu schauen ob das zwischenmenschlich passt.

Ist das denn so in Ordnung für dich?

(Ja klar.)

Okay wunderbar… bevor wir mit den Fragen anfangen... erzähl mir doch mal bitte kurz was für Ziele du verfolgst und warum du dir gerne ein Nebeneinkommen aufbauen möchtest?

(Geld, finanzielle Freiheit, mehr Zeit für Kinder etc. \*\*)

Okay cool haha.

🡪 Falls eine eigene Erfolgsgeschichte passend zu den Wünschen des Interessenten vorhanden ist, dann hier kurz in 1-2 Sätzen erzählen.

Okay cool haha, vielleicht sollte ich hier einmal erwähnen das ich einmal in derselben Situation war, und dank \*Fima/Produkt\* XY erreicht habe.

🡪 Wenn die Story fertig erzählt wurde DIREKT hier rein:

Genau, also das war jetzt die Kurzfassung haha

(Ah okay \*\*)

Sehr schön, dann habe ich auf jeden Fall jetzt schonmal ein gutes Bild davon warum du hier bei mir gelandet bist (dabei lächeln) und ich würde vorschlagen, dass wir einfach direkt mit der ersten Frage beginnen. (Max 1 Sekunde warten auf Antwort, wenn keine kommt direkt weiter)

Und zwar ist die erste Frage:

Angenommen du würdest in unser Team kommen und das würde jetzt alles hier klappen… ja also dass du \*Ziel des Interessenten\* bei uns erreichst und das du in unser Team passt und es würde eine Zusammenarbeit stattfinden.

Und es würden jetzt ganze 12 Monate vergehen... was müsste denn alles in diesen 12 Monaten passieren, also finanziell... vielleicht jetzt sogar auch privat für dich, damit du von dir aus sagst das war wirklich ein voller voller Erfolg?

* TONALITÄT IST HIER SEHR WICHTIG.

(finanziell \*\*, privat \*\* 🡪 Wenn du merkst er geht hier stark auf finanzielle Ziele z.B. will monatlich 10k+ machen dann auch WICHTIG Kundenergebnisse nennen

🡪 Tonalität hier aber auch eher beiläufig erwähnen)

Okay alles klar, also willst du dir wirklich (ein zweites Standbein aufbauen? Dich langfristig von deinem Hauptberuf trennen? Mehr Freiheit? 🡪 einfach die wichtigsten Dinge kurz nennen und zusammenfassen)

(Ja genau)

Okay, dann weiß ich Bescheid. Ich denke dann sind wir soweit erstmal durch mit der ersten Frage oder hast du noch etwas was ich ergänzen sollte?

(Ja/Nein)

Alles Klar, die zweite Frage... die basiert jetzt natürlich bisschen auf der ersten haha :)… (jetzt bisschen ernster) und zwar... warum hast du denn diese Ziele noch nicht erreicht? Ja, also was hat dich wirklich davon abgehalten?

(Oft hörst du hier dann keine Zeit, kein Wissen, Priorität \*\*)

-WICHTIG: wenn der Interessent ein bisschen unerfahrener im Vertrieb ist und du vom Gefühl her denkst du kannst den hier bringen dann mach es. Sehr mächtig –

Okay also kurz zum Verständnis, wenn du durch \*PRODUKT NAME\* dir jetzt wirklich das komplette Fundament gibt, um deine Ziele zu erreichen, würdest du dann immer noch sagen, dass es etwas gibt was dich zurückhalten würde… oder dass du dann zu 100% erfolgreich wirst?

🡪 Tonalität entscheidend.

(Ne dann würde ich zu 100% erfolgreich werden.)

Okay perfekt, dann habe ich jetzt noch eine abschließende Frage haha… die stelle ich wirklich immer sehr gern zum Ende… und zwar ist dir ja bewusst das man nur ehrlich etwas empfehlen kann, wenn man es auch selber nutzt oder?

(Ja genau)

Alles klar! So du hast natürlich einerseits den Win durch \*Bspw. Günstigere Einkaufskondition\* und das Wissen + das Netzwerk um dich ideal auf Verkauf etc. vorzubereiten.… und wenn du jetzt auch nochmal kurz in 1-2 Sätzen beschreiben könntest inwiefern du denn jetzt eine Bereicherung für uns oder Team und internes Elite-Netzwerk wärest… wie würdest du diese 1-2 Sätze gestalten?

(Lass ihn sich qualifizieren hier)

Ah okay, also ich hab mir jetzt notiert (Punkte nennen, die er genannt hat), sonst noch was?

(Ja oder Nein)

Okay und wärst du denn grundsätzlich bereit … also später dann, wenn du Erfolg hast (SELBSTVERSTÄNDLICH BETONEN, als würde er zu 100% erfolgreich werden, es aber nur eine Frage der Zeit ist) als Kundenreferenz dazustehen?

(Ja klar)

Okay perfekt (enthusiastisch sagen), dann sind wir jetzt auch soweit erstmal durch mit den Fragen… hast du denn jetzt nochmal irgendwas deinerseits… irgendwelche Fragen, Anregungen oder Wünsche bevor ich dir auch mal unsere Einstiegsmöglichkeiten präsentiere?

(\*\*)

Okay, großartig. Dann starte ich einfach mal… und zwar haben wir bei dem Einstieg erstmal nur 2 verschiedene Pakete. Einmal Klein und einmal Groß. Das kleine Paket erhältst du für einmalig nur xxx€ Netto und das große Paket für einmalig nur xxx€ Netto.

Was du jetzt von beiden Paketen hast ist… KOMPLETTEN EINSTIEG präsentieren.

.

.

.

Genau, hast du denn Fragen dazu?

(Fragen beantworten)

Okay, sonst noch eine Frage?

(Ne eigentlich nicht.)

Sehr schön, wie schauts denn aus… macht die Idee der \*EINSTIEGS NAME\* denn Sinn für dich?

(99% sagen ja und dann entweder Einwand oder direkt zum close z.B. Ja schon, wie geht es denn weiter oder ist zu teuer \*\*)

Ja okay verstehe ich, welches Paket ist denn überhaupt interessanter für dich, klein oder groß?

(Klein/Groß)

Ja okay, dann habe ich auch noch eine Frage… die stelle ich wirklich immer jedem und zwar ist das denn machbar bei dir in einer Einmalzahlung oder würdest eine Ratenzahlung bevorzugen? (Stimme hoch, um nicht demütigend zu wirken)

(\*\*)

Okay, dann würde ich noch einmal kurz ein paar Daten vervollständigen und dann sind wir auch schon durch

(email, Rechnungsadresse etc.)

Okay, dann nochmal kurz zum Ablauf, damit du auch Bescheid weißt wie es weitergeht.

(den Kunden kurz briefen, damit er Bescheid weiß und kein Buyers Remorse bekommt)